



NIBE

PROFFSNYTT

NR2 2024 | FÖR DIG SOM LEVERERAR INOMHUSKOMFORT

HUR ENERGIEFFEKTIVT
KAN VI BYGGA?

"VARJE PRODUKT SKA TILLFÖRA NY
OCH MER NYTTA I VARJE LED."

ETT NYTT SPLIT SORTIMENT

"En stor del av vår portfölj är redan idag i nivå med de lagkrav som kommer."

Henrik Henningsson
Försäljningschef Sverige
NIBE Energy Systems



Hej alla NIBE vänner där ute!

Nu var det ett tag sedan vi gav ut proffsnytt. Trevligt att återigen få en färsk utgåva som man kan bläddra i för att inspireras av allt fint som sker, hos oss här i Markaryd men för egen del än mer de uppslag som inkommer från er. Jag hoppas även ni hittar era gubitar i denna utgåva.

En stor händelse sedan sist är ju Nordbygg, en fantastisk vecka med bra möten. På Nordbygg fick vi möjligheten att visa er och marknaden vad vi har i planen framåt. Min spaning den veckan är att vårt erbjudande till marknaden står sig starkt både sett till marknads- och lagkrav. En stor del av vår portfölj är redan idag i nivå med de lagkrav som kommer, bl a kopplat mot förändringen i F-gas direktivet. Några av de nyheter vi presenterade finnas att läsa om i denna utgåva. Vill även passa på att rikta ett stort tack till er för den goda uppslutningen ni visade!

Vi har stärkt erbjudande kopplat till reservdelar. Numer kan ni via nibeprofessional.se beställa reservdelar fram till 19:30 och få detta levererat dagen efter. Idag gäller dagenefterleverans upp till ca Gävle. Men, självklart vill vi se till att erbjuda detta även för er som ligger norr om den punkten. Vi återkommer inom kort med information om det. Vi strävar självklart efter en god servicenivå i hela Sverige.

På tal om nibeprofessional.se Där finns sedan början av året möjlighet för att registrera era installationer online. Allt för att göra er vardag än enklare. Vår sida kommer kontinuerligt att fortsätta utveckla sig. Vi kommer med mer intressanta nyheter inom kort, så håll utkik.

Ta hand om er och trevlig läsning,
Henrik





8

HOTELL MED KRAFT FRÅN NATUREN.
"HUR ENERGIEFFEKTIVT KAN VI BYGGA?"
 Hotell är ett byggprojekt som är i ett tidigt skede och där byggstart inte skett.



14

TYSTARE, BEKVÄMARE OCH LÄGRE ELKOSTNAD MED NYA S735 I FRITIDSHUSET.
 Familjen Beurling ville få ner energiförbrukningen och få en mer uppkopplad värmekälla.



NYHET! Ventil för stora varmvattenbehov

Nu finns tillbehöret för varmvattenstyrning VST 30 som klarar hela 60 kW värmepumps-effekt.

Du kan därmed ansluta en hel F1345-60 till växelventilen för att hantera skiftet mellan exempelvis värme och varmvattnet. Enkelt och smidigt!

Följ symbolerna på ventilen och jämför med installationshandboken.

NIBE PROFFSNYTT REDAKTION & KONTAKT



VILL DU KOMMA I KONTAKT MED OSS?
 Scanna QR-koden här intill eller besök
nibeprofessional.se

Ansvarig utgivare: Maria Hägg Redaktion: Henrik Henningsson, Sandra Björklund, Eva Linetti, Marko Hietaharju
 Grafisk form: Ane Elorza Illustration: Ulf Nilsson Text: Eva Linetti Foto: Krister Tuvros, Peter Lockman, Mathias Blom, Cornelia Höglind, KAN Produktion: NIBE Energy Systems Markaryd Tryck: Optimal kommunikation
 Adress: NIBE Energy Systems, NIBE Marknadsavd. BOX 14, 285 21 Markaryd
 Vad vill du läsa om? Tipsa oss gärna: marknad@nibe.se



VISSTE DU ATT!



Registrera värmepumpar på hemsidan

Du vet väl att du kan registrera dina installerade värmepumpar på nibeprofessional.se? Nu slipper du skicka försäkringskortet med posten och kan lätt hålla koll på alla dina registrerade produkter. Du behöver ha ett konto. Registrera ditt konto på hemsidan.



Beställ reservdelar till 19:30 – få leverans dagen efter

Vi har lyssnat på era önskemål om enklare för att enklare beställning och snabbare leverans. Så nu kan du beställa reservdelar ända fram till 19:30 på nibeprofessional.se och få leverans dagen efter med Postnord, i stora delar av Sverige.

Följ oss på LinkedIn

Vill du ha snabba tips, nyheter och inspiration som rör din vardag?

Följ NIBE AB på LinkedIn

Med reservation för eventuella tryckfel och felskrivningar.



NYHET

NU ÄR DET HÄR - DET NYA PREMIUMSORTIMENTET FÖR SPLIT!

Efter viss väntan är vi nu igång med leveranserna av det nya splitsortiment som vi tidigare berättat om här i Proffsnytt. NIBE SPLIT SVM S332/AMS 20 ingår i S-Serien och ersätter tidigare lösningar.

–Med den nya inomhusmodulen får våra slutkunder effektiv värme på vintern och effektiv kyla på sommaren, och alla fördelar med den digitala plattformen, säger Stefan Oliv, produktchef för Sverige.

Inomhusmodulen NIBE SVM S332 och SPLIT AMS 20 bildar en komplett premiumlösning för ett splitsystem. Den ersätter AMS 10 utomhusdelar, BA-SVM inomhusmoduler och HBS hydroboxar.

–Nu får vi en inomhusmodul och utomhusmodul i S-serien i två storlekar. Vi förenklar sortimentet, får en premiumlösning som ersätter tidigare lösningar och som förenklar för alla, säger Stefan Oliv.

Värmepumpen arbetar ner till en utetemperatur på -20°C och har ett klimatvänligt köldmedium för mindre påverkan på naturen.

Kraftfull kyleffekt

Splitlösningen har en inbyggd kylfunktion som producerar effektiv kyla på sommaren.

NYA SPLIT SORTIMENTET

Hus upp till ca 140 m²
SVM S332-6 och AMS 20-6

Hus upp till ca 220 m²
SVM S332-10 och AMS 20-10

Det nya sortimentet ersätter
AMS 10 utomhusmoduler
BA-SVM inomhusmoduler
HBS splitboxar

–Att den är inbyggd betyder att det inte behövs något tillbehör och att den är enkel att installera och hantera om man har kyla i 2-rörssystem. Ett bra alternativ för den som vill komplettera sitt system med exempelvis en fläktkonvektor i ett allrum eller sovrum, säger Stefan.

Värmepumpen har en driftsäker varmvattenproduktion via en plattvärmeväxlare i rostfritt stål. Med inkluderad varmvattentank, el tillsats, självreglerande cirkulationspump, manometer, säkerhetsventil och expansionskär är den redo att installeras.

–SVM S332 kombineras med SPLIT AMS 20 för ett komplett luft/vattenanläggning och finns i två storlekar; 6 som passar hus upp till cirka 140 m² och 10 som passar hus upp till cirka 220 m², beroende på husets isoleringsgrad och geografiska placering, förklarar Stefan.

Det nya splitsortimentet drar nytta av alla fördelar med S-serien. Som att värmepumpen anpassar sig automatiskt efter kundens behov, väderprognosen och elpriset tillsammans med funktionen Smart Price Adaption*. Den ger ett skönt inomhusklimat året om, med hållbar energianvändning och full koll i mobilen. –Ett bra val för dig som vill leverera kvalitet och bekvämlighet, avslutar Stefan. ■

*Kräver timprisavtal.

Luft/vattenvärmepump SPLIT NIBE SVM S332/AMS 20-6

- Kompletta klimatsystem.
- Kraftfull kyleffekt.
- Klimatvänligt köldmedium.
- Smarta tillbehör ger extra komfort.





NYHET

NIBE FLOW – EN NY SERIE VENTILATIONSAGGREGAT FÖR STÖRRE FASTIGHETER

Efter flera års intensivt utvecklingsarbete lanserar vi NIBE Flow – en intelligent, högeffektiv aggregatserie för komfortventilation i fastigheter. Målet är att skapa enklare arbetsdagar för alla som jobbar med ventilation och hållbara energilösningar.

– Vi har gjort en NIBE-produkt som är helt unik, som möter dagens branschkrav och som ger oss ett försprång in i framtiden, säger Kalle Silén, försäljningschef på NIBE Fastighet.

Den nya aggregatserien NIBE Flow skapar inte bara enklare arbetsdagar för dig som jobbar med ventilation och hållbara energilösningar. Förutom att de anpassas efter kundernas behov ger de tillgång till en helhet som rymmer ett nyutvecklat, modernt produktvalsprogram, hög tillgänglighet och personlig service. Och sjuttio år av småländsk innovationslust.

NIBE Flow är en del av NIBE Fastighet. Aggregaten tillverkas i Markaryd och är anpassade efter det nordiska klimatet precis som våra värmepumpar. Men med en stor skillnad. De skräddarsys för varje projekt. –Vi har utvecklat ett nytt, modernt produktvalsprogram som gör att vi kan vara så

flexibla som möjligt och bygga varianter som möter kundernas krav, säger Kalle Silén.

Möter dagens branschkrav

NIBE Flow är en intelligent, högeffektiv aggregatserie för komfortventilation i fastigheter, utvecklad efter dagens branschkrav på SFPv och värmeåtervinning. I serien finns ett brett urval av lågenergifläktar, storlekar (med luftflöden upp till ca 6,25 m³/s) och värmeväxlare i flera effektvarianter och material.

–Med Flow kan vi erbjuda många anslutningar och korta bygglängder, det är en stor fördel vid ROT-projekt och minskar behovet av omprojektering när det blir sena ändringar.

Högeffektiv värmeåtervinning

Med en högeffektiv värmeväxlare kan så mycket värme som möjligt återvinnas. Värmen som finns i frånluften används för att värma den kalla uteluften på vintern och sparar energi genom att inte behöva tillföra lika mycket värme via luftvärmare eller andra värmesystem. Det går även att använda värmeväxlaren för kylåtervinning och spara energi på sommaren när det finns ett kylbehov.

–Du väljer den bästa värmeväxlaren för ditt projekt, till exempel roterande som är den effektivaste på marknaden eller motströms som lämpar sig bäst för bostäder eller verksamheter där du vill minimera luktöverföring.

Speciallösningar är standard

Ett nytt produktvalsprogram har utvecklats parallellt med utvecklingen av aggregatserien har utvecklingsteamet arbetat fram ett eget modernt produktvalsprogram.

–Vi har jobbat hårt för att så mycket speciallösningar som möjligt ska vara standard för att kunna möta tekniska utmaningar i både nybyggnadsprojekt och framförallt i ROT-projekt. I programmet är det enkelt att jämföra olika tekniska lösningar och det finns ett smidigt sätt att dela projektet med andra användare för att underlätta samarbetet. De styrinställningar vi gör i produktvalsprogrammet mata automatiskt in i produktionen så att vi kan leverera aggregatet helt färdigkonfigurerat och testat för att göra driftsättningen så smidig som möjligt.

Ett intelligent styrsystem

NIBE Flow kan levereras med eller utan integrerad styrutrustning. Om de levereras med integrerad styr är de försedda med Siemens Climatix som har egenutvecklad programvara med standardfunktioner som underlättar varje projekt.

–Tack vare förkonfigurerade funktioner och driftscheman går driftsättningen smidigt, och det är enkelt att göra inställningar och felsökning på handterminalens touchscreen och via appen NIBE Flow. Andra fördelar är att placeringen av styrsåpet är flexibel och det finns snabbkontakter och färgade tryckslangar. Dessutom kan du övervaka alla dina uppkopplade NIBE-produkter via molntjänsten myUplink, och det går att koppla upp aggregaten mot överordnade system.

–Med NIBE Flow har vi nu spetskompetens även inom ventilation och har möjlighet till samdimensionering och samleverans av alla de delar som varje projekt behöver, från berg till tak, säger Kalle Silén. ■

Ventilationsaggregatet NIBE Flow

- Utvecklad efter dagens krav på SFPv och värmeåtervinning.
- Finns med gavel-, topp- och L-an slutning samt med rektangulära och cirkulära anslutningar.
- Förkonfigurerad styrutrustning för enkel driftsättning.





CASE HOTELL

HOTELL MED KRAFT FRÅN NATUREN. "Hur energieffektivt kan vi bygga?"

Den frågan fick vi Fredrik Snygg på NIBE Fastighet. Svaret blev en helhetslösning som minskar hotellets beräknade energianvändning med 80%. –Genom att komma in tidigt i projektet kan vi få olika energislag och funktioner att samverka i ett system och få helt otroliga synergieffekter, säger Fredrik Snygg.

Hotell är ett byggprojekt som är i ett tidigt skede och där byggstart inte skett. –Vi är glada att vi fått tillåtelse från Skanska, som är byggherre, och Reflex, som är arkitektbyrå, att berätta om vilka fantastiska möjligheter det finns när man använder naturens förnybara kraft och NIBE-modellen, säger Fredrik Snygg som varit delaktig i projektet från vår sida.

Låt oss kika närmare på projektets förutsätt-

ningar, lösningen och energiberäkningarna. När Skanska kom till oss på NIBE hade de redan ett förslag på energilösning, och en förhoppning om att kunna öka energieffektiviteten och bygga mer klimativänligt. –Hotellets totala energibehov var 1 060 MWh, berättar Fredrik. Till en början var målet att minska mängden köpt energi med 30%, men vi skärpte den siffran till 50% – det vill säga en halvering.

Hotellet skulle byggas mitt i en stadsmiljö. – Att använda bergvärme är oftast ett enkelt och säkert kort att spara mycket energi men det är en utmaning när tomtmark saknas utanför huskroppen. Men problem är ju till för att lösas, och här kunde vi borra i garaget, berättar Fredrik.

Värmepumpar är hjärtat

Skanskas teknikgrupp höll i rodret och ledde ett team med olika spetskompetenser. GICON

som var ansvarig VVS projektör var självklart en nära samarbetspartner i projektet.

–Vi tog ett helhetsgrepp över alla funktioner; värme, kyla, varmvatten, solceller, fortsätter Fredrik. Nyckeln blev att arbeta fram en lösning där alla funktioner samverkar och med effektiva styrmodeller.

Trots placeringen mitt i stan utgör bergvärmepumpar hjärtat i den nya systemlösningen.

– Här kunde vi använda energin från berggrunden för att hämta och lagra både värme och kyla, närmare bestämt 500 MWh värme och 220 MWh kyla per år. Berget blir ett gigantiskt energibatteri som balanserar upp energiflödena för värme och kyla. Till exempel kan berget leverera gratis kyla som täcker nästan hela fastighetens kylbehov.

“Vi kylar fastigheten gratis med energi från hotellets spa och badrummens golvvärme.”

–En viktig förändring i projektet för att minska både energi och effektbehov var att ersätta el-golvvärmen i alla hotellrummens badrum med vattenburen golvvärme, beskriver Fredrik. När det gäller hotell så vill man många gånger ha varma golv året om i badrummen, vilket ger oönskad värme i hotellrummet och därför måste kylas, vilket i sin tur ökar energibehovet.

Varmvattnet är en viktig del i ett hotellbygge och här uppgraderade vi till Cetetherms nya system Aqua.

–Med denna nya lösning reducerade vi energiförbrukningen för varmvatten och VVC med 340 MWh/år.

Hotellet tog beslut om att bygga en spa-avdelning vilket betydde ett högre energibehov för värme och varmvatten. Men det löste också ett problem.

–Energisystemet var inte i balans, hotellet hade ett lite för stort kylbehov. Men detta rättade till sig när vi fick ett spa. Man kan säga att kylan värmer upp varmvattnet och

spa-avdelningen utan att vi behöver tillföra mer energi till byggnaden.

–Resultatet är att fastigheten kyla gratis med energi från hotellets spa och badrummens golvvärme. Så sammanlagt kunde vi nu minska mängden köpt energi med 77%.

Från berg till tak

Men taket för energieffektiviseringen var inte nått!

–Med kyla från berggrunden och värmepumparna i källaren kunde vi plocka bort de traditionella kylmaskinerna på taket. Tack vare det blev det möjligt att bygga en spa-avdelning och installera solceller. Med solceller på en del av taket kan hotellet producera egen energi med 38 MWh per år. Det gör att vi landar på otroliga 80% jämfört med hotellets ursprungliga beräkning.

–Det här är ett jättebra exempel på hur vi på NIBE Fastighet jobbar. När vi kan komma in i ett tidigt skede kan vi tillsammans hitta smarta, långsiktiga helhetslösningar där vi får samverkan och synergieffekter mellan fastighetens olika system och verksamheter. Bra för alla, och för miljön!, säger Fredrik Snygg avslutningsvis. ■

SYSTEMLÖSNING

Helhetslösning där samverkan mellan värme-, kyl-, varmvatten- och ventilationsbehov är i balans.

1 x NIBE 1355-43 och 5 x NIBE 1345-60 bergvärmepumpar
1 x elspets (eller 1 x fjärrvärmespets).
1 x NIBE AT –TS 1000 liter värmeackumulator
4 x NIBE AT – TS 3000 liter varmvattenackumulator
1 x Cetetherm Aqua Efficiency
3 x NIBE FLOW Ventilationsaggregat
1 x NIBE SMO S40 Styrmodul

Energibesparing/år: 825 MWh

“Hela byggnaden ingår i energisystemet. Först minskar vi behovet av köpt energi genom ett bra klimatskal, stomval och energieffektiva el- och VVS-system. Sedan analyserar vi verksamheterna och flyttar värmeöverskottet till utrymmen med underskott. För resterande kyla/värmebehov använder vi oss av smart värme-pumpsteknik med dygns eller årstidslagring i berg.”

–Gunnar Isaksson, konsultbolaget Gicon.

PROFFSPROFIL

DRIVS AV ATT HJÄLPA TILL, HITTA KREATIVA LÖSNINGAR OCH GÖRA ETT GOTT HANTVERK.

VVS Svepet i Malmö är bra på alltifrån rör till relationer. Det märks när Proffsnytt-teamet hänger med på kundbesök. –Vi vill stärka kompetensen, bredda uppdragen och utveckla samarbetet med NIBE, säger Thomas Roth som startade företaget 2012.

Det är aprilväder när Proffsnytt-teamet parkerar på den lilla bygatan i Barsebäck. Sol och snö, om vartannat. Thomas Roth från VVS Svepet småpratar och skrattar tillsammans med kunden Olof Duveklint. Med på kundbesöket, som är lite av en uppföljning, är lärlingen Douglas Fritz. Bakom dem en vacker gammal skånelänga som nyligen fått en modern tillbyggnad med garage, kontor och loft.

–Vi har hjälpt till att konvertera från direktverkande el till vattenburen golvvärm. I samband med utbyggnaden bytte vi ut den gamla elpannan som stod i ett litet fuktigt källarutrymme mot den moderna luft/vattenvärmepumpen S2125 från NIBE, berättar Thomas Roth.

Värmepumpens utedel sitter osynligt vid garagets yttervägg och VVM-en står i det nya garaget. Ett snyggt VVS-jobb som krävde kreativa lösningar och en kulvert.

–Den är dragen för att slippa dra rören genom hela huset och ner i källaren igen där den gamla elpannan stod, beskriver Thomas.

Ett gott hantverk

Det är den här typen av jobb som Thomas och gänget är bra på. Att hitta praktiska och kreativa lösningar för att bevara den vackra miljön, minimera energiåtgången och samtidigt skapa goda relationer med både kunder och kollegor. Det märks att han stormtrivs.

–Jag gillar att hjälpa människor. Jag vill göra bra jobb och bli anlitad just därför. Sen tycker jag om frihetskänslan. Det är också värt mycket.

I år är det tretton år sen Thomas sade upp sig och startade egen VVS-firma.

– Största fördelen med att vara egen företagare är friheten, fortsätter Thomas. Man styr sin egen tid under förutsättning att kunden alltid kommer först och är nöjd.

–Jag körde på ett par år själv, sen anställde en tidigare kollega och idag vi fyra som jobbar här. Jag sköter mycket av försäljningen och administrationen. André Holm är delägare, han är kylcertifierad och arbetsledare, men annars hjälps vi åt allihop och är där vi behövs bäst. Sen har vi två anställda. Douglas Fritz som gick ut VVS-gymnasiet för ett år sen och gör sin lärlingstid hos oss. Han är väldigt praktiskt lagd, lär sig snabbt och är inte rädd för utmaningar. Och så har vi Oliwer Martinsson, en noggrann och pliktrogen VVS-montör som har jobbat hos oss i två år.

Uppdragen kommer från Sydvästra Skåne.

–Det är mycket arkitektritade villor, men också fastighetsservice och byggprojekt, en del lantbruk och mycket värmepumpar.

2024 är ett hyftsat år hittills tycker Thomas.

–Vi får ju en hel del uppdrag genom att synas i de områden vi jobbar i och ibland får vi uppdrag genom er. Visst, vi märker att generellt är kunderna mer medvetna idag och det blir lite mer förhandlingar än innan.

Kvalitet, kompetens och samarbete

Thomas samarbetar med oss på NIBE sen många år.

–Det är lätt att sälja in NIBE och NIBEs produkter. Många kunder har en relation till

företaget, och de vill ha kvalitet. Jag har jättebra erfarenhet av NIBE och uppskattar vårt samarbete som har utvecklats.

Supporten är fantastisk och man kommer fram snabbt.

–VVS Svepet är en trevlig firma som vi har en

"Det är lätt att sälja in NIBEs produkter. Många kunder har en relation till företaget och vill ha kvalitet."

bra dialog med. När vi har lite mer komplicerade anläggningar så är de duktiga att sätta sig in i och följa med i hur systemen ska byggas och göra flödesscheman rätt, säger Fredrik Steiner, som är vår distrikts säljare i Skåne.

Thomas ambition är att fortsätta stärka kompetensen, bredda uppdragen och utveckla samarbetet med NIBE.

–Nu har vi André som är kylcertifierad och har hela kompetensen. Solpaneler är också något vi funderar på, det är bra vid nyproduktion och något vi vill satsa på för framtiden, säger Thomas. ■

VVS SVEPET, MALMÖ

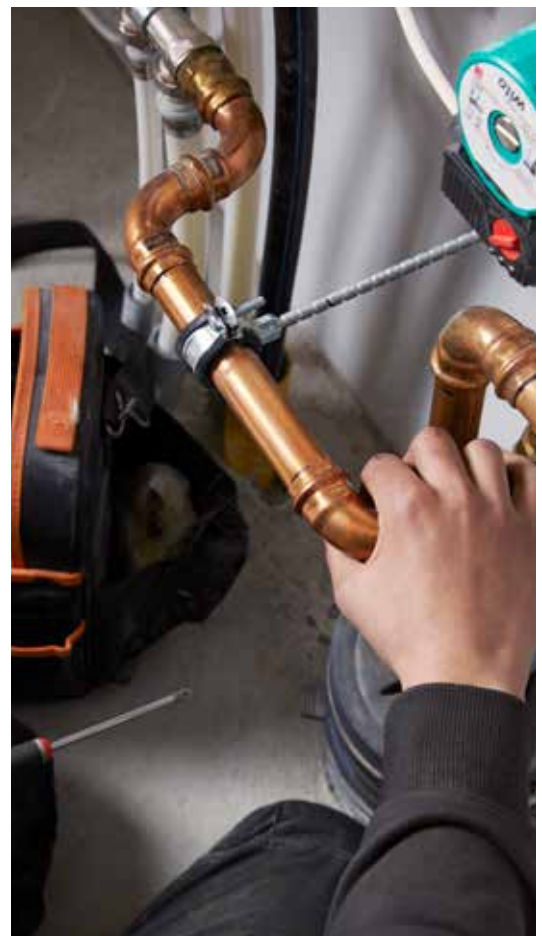
Startår: 2012

Ägare: Thomas Roth och André Holm
Anställda: André, Oliwer och Douglas

Uppdrag: VVS för villor, fastigheter och lantbruk



VVS Svepet är bra på kreativa tekniska lösningar och hantverk, tycker Olof Duveklint.



NIBE FLOW - ETT UNIKT PROJEKT DEL 2: PRODUKTEN

"Insikten om att varje projekt skiljer sig åt är grunden för hela konceptet NIBE Flow."

Med erfarenheten av att varje projekt skiljer sig åt, och med kunskapen om hur, formades idén bakom NIBE Flow – ventilationsaggregatet som är enkelt, tryggt och skräddarsytt.

–Varje ny produkt vi tar fram ska ge mervärde i alla led och för alla inblandade; från beställning till service, säger Jonas Cronwik, produktchef för NIBE Flow.

Insikten om att varje projekt skiljer sig från andra har varit avgörande för produktkonceptet och visionen om att ha en aggregatserie för allt.

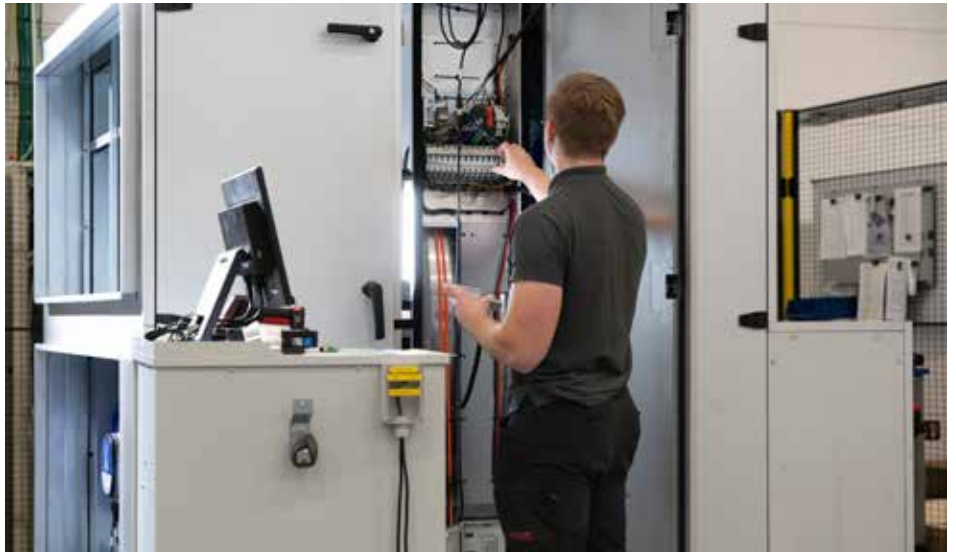
–Vi har utgått från marknadens önskan och behov och nya direktiv för prestanda, berättar Jonas Cronwik. Att vi lyssnar på våra kunder har gett oss många insikter och förklarar hur vi utformat hela projektet. Vi har byggt in smarta lösningar som ger nytta och kvalitet i varje led, vi är måna slutresultatet och tänker hela vägen till brukaren av fastigheten som ska leva med anläggningen länge och teknisk som ska utföra servicen.

"Varje produkt ska tillföra ny och mer nytta i varje led."

Jonas Cronwik och Kalle Silén, som är försäljningschef på NIBE Fastighet, har sammanlagt över sextio års erfarenhet av ventilationsbranschen och sitter på mycket kunskap. De har båda varit med i produktutvecklingen av NIBE Flow sedan start och jobbat väldigt nära projektet hela vägen. Tillsammans har de gjort den grundläggande kravspecifikationen för både produkten och produktvalsprogrammet.

Kvaliteten sitter i detaljerna

Tillsammans med fastighetsteamet har Jonas och Kalle arbetat med att skapa mervärde för alla grupper av användare. De har gått till botten med stort och smått. Här är några exempel på hur NIBE Flow minimerar fel, ökar säkerheten och gör vardagen enklare.



Kundanpassade samlingsdokument

Tekniska specifikationer har ju en tendens att sväva ut i omfång och bli svåröverskådliga. Därför har vi sammanställt och kokat ner den nyckeldata om aggregatet som är intressant för respektive användargrupp. Det har blivit väldigt uppskattat, det är enkelt att vidarebefordra dessa kortfattade uppgifter.

Rejält filtermontage

Från vår egen fastighetsavdelning och våra samarbetspartners får vi mycket värdefull input. Till exempel att många har problem med filtrets excentertätning som har vassa kanter och handtaget i nylon som vittrar sönder med åren. Vi har löst båda dessa problem med att istället sätta dit ett stabilt men smäckert bygelhandtag.

Naturlig dränering vid rengöring

För att rengöra aggregatens insida ordentligt kan man ibland behöva spola av med vatten. Risken är då att vatten blir stående i aggregatet efter spolning. Med ett kryssknäckt bottentråg och ventilen placerad i lågt läge får vi naturlig dränering och undviker kondens. Den här lösningen är ett tillval och finns nu på alla våra funktionsdelar.

Blockdelning påverkar inte bygglängder

Vår höljeskonstruktion med ett invändigt aluminiumramverk är utformat så att funktionsdelarnas längd inte påverkas även om det levereras som en enhet eller måste blockdelas i flera delar för exempelvis intransport. Det underlättar för bland annat.

NIBE FLOW - ETT UNIKT PROJEKT DEL 2: PRODUKTEN

Färdigmonterade och täta utomhusaggregat

Marknaden har efterfrågat ordentliga täta utomhusutföranden samt säkrare och smidigare hantering vid transport och leverans. Vi har valt att konstruera allt i våra utomhusaggregat själva för bästa möjliga kundupplevelse och kundnytta. Taket kommer alltid monterat från fabrik oavsett om det ska levereras för ett lyft eller flera blockuppdelade lyft, förutom ett fåtal täckplåtar vid spännbandstunnlarna. Spännbandstunnlarna underlättar för speditören att surra aggregatet på lastbilen utan risk för deformation på några takdelar. I taket finns också färdiga kabelvägar för enkel matning av aggregatet och för att koppla externa givare till styrsåpet. Styrsåpet levereras alltid som en egen funktionsdel där både kraft och DUC:en sitter monterade. Huvorna är utformade för att minimera kortslutning på luften utan att extra kanaldetaljer behöver monteras av entreprenören.

Smidig service av fläktar

Med kunskap om eftermarknaden och serviceteknikernas har vi utformat fläktmontaget för att underlätta lagerbyte,

både på golvmonterade och vägghängda så kallade "spiderfläktar" som är monterade direkt på fläktväggen. Mot servicesidan är spiderfläkten fäst med ett fåtal bultar. När man lossat matnings- och Modbuskabeln drar man enkelt ut fläkten, till exempel vid ett lagerbyte. De golvmonterade fläktarna vilar på kraftiga profiler som är utformade för minsta möjliga motstånd, även på de tyngre fläktarna.

Styrning minimerar felkällor

Vi har valt Siemens styrplattform Climatix men utvecklat mjukvaran själva. Det gör att man känner igen sig från NIBEs värmepumpar, det gör också att vi har kunnat implementera unika funktioner som ger kunden ett extra mervärde – och att vi kan fortsätta göra det allt eftersom.

Vi har dessutom valt att använda oss av två separata Modbus slingor. En intern slinga för alla fabriksmonterade givare. Och en extern slinga som kunden använder för att montera givare eller ställdon som kan levereras separat. Fördelen med det är att aggregatet kommer att fungera även vid en eventuell felkoppling av externa tillbehör.

Färgkodade tryckslangar och givare är ytterligare ett sätt att minimera felkoppling. Det underlättar också vid ett eventuellt komponentbyte eller serviceärende. Vid sluttestet implementerar vi den beställda kundspecifika mjukvaran med parametrar för projektet. Allt detta konfigurerar vi i vårt produktvalsprogram innan beställning.

Säkrare förpackning av vattenlås

I jakten på felminimering har vi även uppmärksammat en så liten detalj som vattenlåset, och hur ofta det tyvärr felmonteras. Vattenlåset levereras ofta på ett sätt som gör att det kan bli delar över och att man lätt kan blanda ihop övertrycks- och undertrycksvattenlås vilket kan få förödande effekter. Följden kan bli att man blir stående med vatten i aggregatet eller översvämning i fläkttrummet. Det vill vi undvika och har därför valt att i stället skapa två separata artikelnummer, ett vardera för övertrycks- och undertrycksvattenlås. Vi har också märkt ut dräneringen på aggregatet med en tydlig etikett för att underlätta för installatörerna. ■



CASE

TYSTARE, BEKVÄMARE OCH LÄGRE ELKOSTNAD MED NYA S735 I FRITIDSHUSET.

Familjen Beurling ville få ner energiförbrukningen och få en mer uppkopplad värmekälla. De blev en av flera familjer som fick testa nya frånluftsvärmepumpen S735-4.

–Den är väldigt mycket tystare och ger mer varmvatten och med den nya appen kan vi ha bättre koll på huset när vi inte är här, säger Tord Beurling.

I ett litet stugområde i den gamla brunnsorten Källvik, nära Västervik, har familjen Beurling sitt fritidshus sen sex år tillbaka. Det ligger på ett bekvämt avstånd från året runt-huset i Mjölby, och ett stenkast från Östersjön.

–Det är vårt andningshål, ett sätt komma iväg hemifrån för att njuta av bad och aktiviteter. Här finns golfbana och padelbana, berättar Tord, och vi har en båt för dagsutflykter. Vi stortrivs.

Full uppvärmning året runt

I huset finns alla bekvämligheter.

–Vi har vatten, avlopp och fiber, och full uppvärmning året om så att vi kan åka hit när vi vill, fortsätter Tord. Fritidshus mår bra av att alltid vara fullt uppvärmda. Med rätt värmepump får man en ganska låg kostnad.

Familjen köpte huset 2018. Fram till för ett år sen satt här en gammal frånluftsvärmepump.

–En Fighter 310P som drog 9 597 kWh per år, berättar Tord. Det är ett snitt på de senaste tre åren innan vi bytte ut den. Vi ville få ner energiförbrukningen och få en mer uppkopplad värmekälla, för att kunna övervaka den på distans.

Tord Beurling är distriktsäljare på här på NIBE. Han var en av flera som fick testa den nya frånluftsvärmepumpen S735 innan lansering. När Proffsnytt hälsar på har det gått ett år sedan installationen.

Nu står den i tvättstugan där den passar in fint med sin stilrena design.

–Jag var med vid installationen som gjordes Johanssons Energiteknik. I samband med bytet så gjorde vi rengöring av ventilationskanaler och en ny injustering av luftflöde och spolade rent värmesystemet också. Utbytet tog en dag och två man. De delade på maskinen, beredardelen för sig och värmepumpsdelen för sig. Det gick väldigt smidigt.



FRITIDSHUS I VÄSTERVIK

Tord Beurling med fru och tonårsbarn

Fritidshus: Byggår 1984, 104 m²

Byte från: Frånluftsvärmepump F310P

Energiförbrukning före bytet: 9 597 kWh per år

Byte till: Frånluftsvärmepump S735-4

Energiförbrukning efter bytet: 5 479 kWh per år

Besparing: 40%

CASE

"Fritidshus mår bra av att vara fullt uppvärmda året runt. Med rätt värmepump får man en ganska låg kostnad."

Kraftfull och intelligent

S735 är en kraftfull och intelligent värmepump med hög årsvärmefaktor. Den anpassar sig automatiskt efter hemmets värmebehov.

–På ett år har den bara dragit 5 479 kWh, berättar Tord, det är nästan en halvering av energiförbrukningen.

Tord har järnkoll på energiförbrukningen i appen myUplink och har skapat exceldokument för att ta det en nivå till. Med inomhusgivaren CDS 10 kan han förutom värme ha koll även på luftfuktighet och koldioxidhalt.

–Det är ett utmärkt sätt att ha koll på huset och se till att det mår bra, även när vi inte är här. Och det är otroligt smidigt att ta emot nya uppdateringar av mjukvaran. Bara att godkänna med ett klick, för att alltid ha bästa drift och de senaste funktionerna.

Att den nya frånluftsvärmepumpen bidrar med högre komfort är det ingen tvekan om enligt Tord.

–Den är väldigt mycket tystare och ger mer mycket mer varmvatten än innan. Vi har ju tonåringar så det märks! ■



FRÅNLUFTSVÄRMEPUMP NIBE S735

- Hög årsvärmefaktor och låg driftskostnad för nybyggnation och utbyte. Med naturligt köldmedium för hållbart avtryck på klimat och natur.
- Låg ljudnivå, stilren design och ett kompakt format gör den enkel att placera och installera.
- Användarvänlig touchscreen och integrerad trådlös uppkoppling med energibesparande smart teknik för hög komfort.



Tord Beurling har järnkoll på energiförbrukning. I diagrammet jämför han vad den nya frånluftsvärmepumpen drar månad för månad jämfört med den gamla.

UTBYTESTIDER DEL 2: BERGVÄRME

"Vi erbjuder ett lönsamt utbyte för alla villaägare som har bergvärme!"

Med ett bra och komplett bergvärmesortiment, kan vi erbjuda alla villaägare ett lönsamt utbyte.

–Nu kan du erbjuda dina kunder alltifrån den prisvärda standardvärmepumpen F1245 till S1256 som ger högst komfort och besparing, säger Stefan Oliv, produktchef för Sverige.

Det har hänt mycket med prestandan och bergvärmepumpars effektivitet de senaste åren. Förutsättningarna för att ett byte ska leda till en energibesparing är goda. Men det finns fler fördelar. De är tystare, de kan få upp varmvattentemperaturerna till högre nivåer och bergvärmepumpar med smart uppkoppling kan anpassa sig automatiskt efter dina värmebehov och väderprognosen. Perfekt för de som vill leva enkelt, smart och miljövänligt.

Borrhålet spelar roll

När det gäller bergvärmepumpar så handlar det även om borrhålet.

–Om kunden har ett bra dimensionerat borrhål och byter från en on/off-värmepump till en inverterstyrd så går det att utvinna mer energi ur borrhålet, vilket ger en högre besparing. En annan aspekt är att en äldre on/off-värmepump använder sin elpatron regelbundet vid lägre utomhustemperaturer vilket drar mer effekt. Det gör att en inverterstyrd värmepump använder lägre effekt och dessutom kan klara sig på en lägre säkring. Inverterstyrningen hos NIBE S1156/S1256 och NIBE F1155/F1255/F1355 tillsammans med en särskild funktion som heter köldbärarstyrning, gör att värmepumparna anpassar sig och optimerar sin drift för att utnyttja det befintliga borrhålets (eller jordvärmeslingornas) kapacitet.

–Om den gamla värmepumpen behöver bytas ut så är det möjligt att kunden behöver komplettera med ett djupare borrhål eller längre jordvärmeslingor. Orsakerna kan vara flera, till exempel att äldre värmepumpar hade betydligt lägre verkningsgrad och därför inte behövde lika djupa borrhål.

Högst besparing med S-serien

Våra nya värmepumpar passar alla hus upp till cirka 500 m². De är smidiga att byta till, har alltid den senaste mjukvaran och justerar värmen efter dina kunders vanor och väderprognosen. Dessutom kan de ha full koll på värmepumpen via sin mobil.

–Den nya digitala plattformen ger en generell förbättring av styrningen och nya möjligheter till energibesparing. Störst effekt får man ju genom att sänka värmen inne, och det går att göra enklare, mer individuellt och rum för rum med våra smarta tillbehör. Med ett annat av tillbehören kan du även hålla koll på fukten, styra värmepumpen så att den ökar värmen om fukten stiger.

S-seriekunden får automatiska uppdateringar av mjukvaran löpande. Det gör att vi kan fortsätta utveckla en redan såld värmepump efter framtida behov. Och att kunden kan räkna med en behaglig komfort och låg energiförbrukning under hela värmepumpens livslängd.

Den mest energieffektiva värmepump vi gjort hittills är bergvärmepumpen S1256 som har ett SCOP på 6,22*, en varmvattenkapacitet på upp till 300 liter och ett nytt, mer klimatvänligt köldmedium.

–Har man ett hus på 160 m² och en förbrukning med befintlig värmepump på 10 000 kWh för värme och varmvatten kan man spara upp till 2 500 kWh/år med ett rätt dimensionerat borrhål om man byter från en äldre bergvärmepump till vår senaste modell.

Nytt tillbehör för golvsvalka

Nu finns också tillbehöret NIBE PCM som styrs av värmepumpen och som producerar

passiv svalka och skickar ut i huset via golvvärmesystemet. Tillbehöret kan installeras samtidigt som bergvärmen eller i efterhand. Precis som en värmekurva finns en kylkurva, så när det blir varmt ute så startar den.

–Det är en behaglig svalka i alla rum, den är tyst och ger inget drag, den är nästan gratis och den passar till våra bergvärmepumpar i S-serien, upp till 18 kW.



DAGENS BERGVÄRME- PUMPAR ÄR BÄTTRE!

- Bättre verkningsgrad
- Bättre prestanda
- Betydligt tystare
- Högre varmvattentemperaturer
- Smart uppkoppling
- Större energibesparing
- Mer miljövänliga

**NIBE S1256-18 har SCOP 6,22 (kallt klimat 35°C) enligt Europeisk Norm EN 14825-2018, dvs. gällande standard för bestämning av referens årsverkningsgrad SCOP.*

Mycket värmepump för pengarna
Vill man ha ett lägre pris och en bra produkt kan man välja F1245.
-Då får man väldigt mycket värmepump för pengarna. Den har hög standard, med inbyggd internetuppkoppling, elprisstyrning och myUplink.

F1245 lämpar sig ofta bra vid utbyte.
-Om bara borrhålet är tillräckligt stort så gör man ett bra byte om man till exempel går från FIGHTER 1215 till en F1245, avrundar Stefan Oliv.

Byte av värmesystem
Ibland förändras förutsättningarna och det kan bli aktuellt att byta ut hela värmesystemet. Huset kanske byggdes för många år sen, familjen kanske har blivit större och huset har byggts till. Det gamla värmesystemet är kanske inte det bästa alternativet längre. När kan det vara lämpligt att byta till bergvärme om man har en frånluftsvärmepump eller en luft/vattenvärmepump?

-Bergvärme vinner ju större huset har blivit. Om huset byggts ut eller om man byggt till ett garage eller liknande så har man inte förutsättningarna för att ha en frånluftsvärmepump. Då är det bra att byta till bergvärme och behålla frånluftsåtervinningen med en frånluftsmodul, FLM. Har man en luft/vattenvärmepump och vill slippa eltillskott de kallaste dagarna kan man byta till bergvärme. Men det är ingen stor besparing man talar om då.■

Jämförelse Bergvärme

	F1245	S1256
Inbyggd beredare	X	X
Valfritt korrosionsskydd (Cu, R, E)	X	X
Utdragbar kyldele	X	X
Användarvänlig färgdisplay	X	X
Touch-display		X
Internetuppkoppling Kabel	X	X
Internetuppkoppling Wifi		X
Elprisstyrning	X	X
Övervakning via mobil/dator	X	X
Väderstyrning		X
Trådlösa komponenter		X
Möjlighet till röststyrning		X
Mjukvaruuppdateringar		X

Tack vare kontinuerliga mjukvaruuppdateringar blir bergvärmepumpar i S-serien bättre och bättre med åren under hela sin livslängd.





MAXA MED MARKO!

Här ger NIBEs tekniske skribent Marko Hietaharju sina smarta tips som gör livet enklare, roligare... ja, kanske rent av lyckligare för NIBEs installatörer. Har du önskemål om vad han ska ta upp här? Mejla Marko på maxa@nibe.se

Nu kan elpriset styra den smarta strömbrytaren

Jag fick en intressant fråga på maxa@nibe.se från en av våra installatörer som jag tror att många kan ha nytta av. Svaret innehåller ett par viktiga råd.

Visst är det häftigt med smarta produkter som blir smartare med tiden – även om de har några år på nacken. Det smarta tillbehöret RPP 10 var det första smarta tillbehöret jag testade (Proffsnytt #4 2021). Det är en trådlös strömbrytare och repeater, dvs den förstärker signalen mellan värmepumpen/ inomhusmodulen och alla våra andra smarta tillbehör. Vilket är bra om de sitter långt ifrån varandra.

Vad är nytt?

Genom att uppdatera mjukvara för repeatern RPP 10 får den stöd för något som också har ordet smart i namnet. Jag talar om SPA som står för Smart Price Adaption. Det innebär att elpriset nu kan styra den smarta strömbrytaren.

"Men koppla den inte till frysen, då smälter glassen när priset är högt!"

Vad innebär det i praktiken?

Det betyder att du kan välja om en strömbrytare ska vara på eller av vid högt eller lågt elpris. Kunden kan exempelvis välja att en lampa ska tändas när elpriset är högt. Då är man medveten om att nu kanske det inte är lämpligt att dammsuga eller göra något annat elkrävande arbete utan man kanske ska läsa en bok i stället eller bara sätta sig med fötterna på pallen och spara el.

Eller kunden kanske har en avfuktare i källaren och vill passa på att köra den när elpriset är lågt. Bara fantasin sätter gränsen. Men koppla den inte till frysen för då smälter glassen när priset är högt!

Hur får kunden uppdateringen?

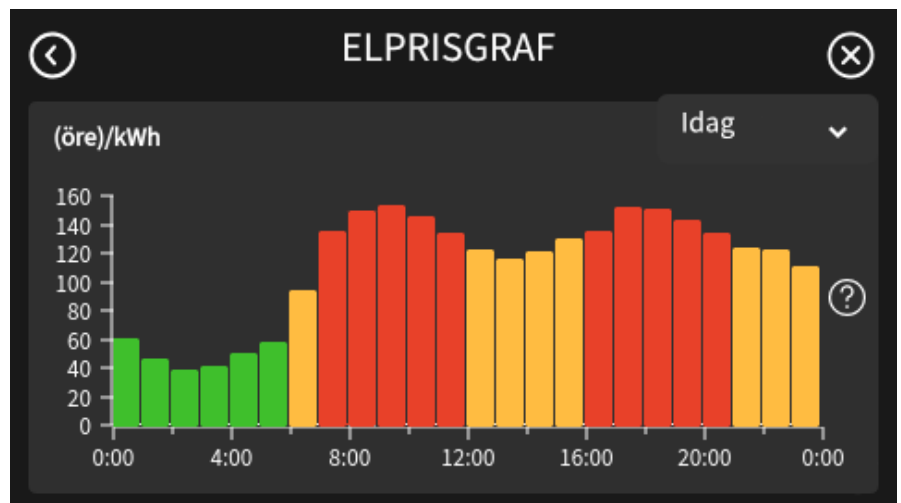
Se först till att den senaste versionen av mjukvaran är installerad i värmepumpen/ inomhusmodulen. Funktionen finns från och med version 2.25.6.

1. Gå till meny 4.2.5
2. Välj att Smart Price Adaption ska påverka smartpluggar.
3. Välj när RPP10 ska aktiveras, vid högt pris eller lågt pris. Klart!

Under elprisgrafen i samma meny kan du se hur elpriserna är idag och när RPP 10 kommer aktiveras.

Har du eller dina kunder några smarta tillbehör som de önskar skulle bli ännu smartare? Hör av dig till mig på maxa@nibe.se och berättat vilka smarta funktioner ni saknar. Vem vet det kanske kan bli verklighet!

*Lycka till!
/Marko*



Grönt är lågt, orange är normalt och rött är högt. Så har du valt att luftavfuktaren ska bara gå när elpriset är lågt så hade den i exemplet gått mellan midnatt och klockan 06:00.

TÄVLING

NU ÄR DET QUIZ-TAJM!

Samla kollegorna kring fikabordet för en kul stund. Slå era kloka huvuden ihop för att lösa Klas och Fredriks kluriga frågor tillsammans. Svaren hittar ni här i Proffsnytt, på nibe.se eller nibeprofessional.se, när ni googlar eller så har ni dem själva.



1. Frånluftvärmepumpen F370 lanserades 2010. Nu kommer dess efterföljare. Vad heter den?

- 1. F360P
- X. F372
- 2. F750

2. På Nordbygg lanserade vi S735C. Vad står C:et för?

- 1. CO₂
- X. Cooling
- 2. Climate

3. I över 70 års tid har NIBE tillverkat produkter för värme och varmvatten. Var i Sverige sker tillverkningen?

- 1. Markaryd
- X. Umeå
- 2. Helsingborg



4. Italien är känt för pasta, men visste ni att världens minsta stat finns i Italien, Vatikanstaten. En annan stat är NIBES rumstermostat. Den har både display, mäter luftfuktighet och temperatur. Vad heter den?

- 1. ROT 10
- X. RPP 10
- 2. SVR 10

5. Grattis Skellefteå Sveriges bästa hockeylag 23/24. Grattis alla installatörer som installerar Sveriges bästa Bergvärmepump S1256. Vilket Scop har S1256-18kW

- 1. 5,95
- X. 6,13
- 2. 6,22

6. Klas och Bäckman är inte bara polare, Vi är även Liverpoolare och sist men inte minst POOLare.

Apropå pool, vad heter vårt tillbehör för bergvärme för att kunna styra pool?

- 1. Pool 310
- X. Pool 40
- 2. PCS 44

7. Vår standard bergvärmepump F1145 finns i flera olika storlekar, hur många?

- 1. 5
- X. 6
- 2. 7

UTSLAGSFRÅGA:

8. Hur många mjukglassar serverade vi under veckan på Nordbygg?

Tårta till quizmästarna!

Tre quizmästare koras; ett team i norra Sverige, ett i Mellansverige och ett i södra Sverige. Vinsten är fika till hela gänget, i form av en prinsesstårta!



Skanna QR-koden!
Fyll i svaren och dina kontaktuppgifter.
Eller besök
nibeprofessional.se/quiz

Stort grattis till förra numrets vinnare!



KUNGSBACKA VVS, KUNGSBACKA
ENBERGS VVS, ÖRKELLJUNGA

Er vinst är påväg!

FACIT QUIZ Proffsnytt 1 2024:
2, 1, X, 2, 1, 1, 1

Tack alla ni som kom till Nordbygg!

Det blev fyra fantastiska dagar och spännande möten med gamla och nya bekantskaper.

"Vi har en lång tradition av att medverka på Nordbygg, den här gången kunde vi visa utvecklingen av marknadens kanske starkaste och mest kompletta sortiment för ett hållbart inomhusklimat. Dels med alla produktnyheter i S-serien och dels med NIBE Flow, vårt nya ventilationsaggregat för fastigheter som ledde till ett fantastisk bemötande från alla er i branschen,"

–Stefan Nordenfors, försäljningschef, NIBE Energy Systems.

